

Wenn es wirklich laufen soll.

Wir sind ein Software-Anbieter für die Wohnungs- und Immobilienwirtschaft und bringen unsere IT-Kompetenz in die Prozessoptimierung für Wohnungsunternehmen zielführend ein. Entstanden ist das Produkt immo-office, ein in alle relevanten ERP-Systeme integrierbares, webbasiertes System- und Prozessportal, welches Kunden der Immobilienwirtschaft bei der Optimierung von Arbeitsabläufen wie Mieterwechsel, Verkehrssicherung, Instandhaltung und Kundenmanagement unterstützt.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise
- Kontinuierlicher Aufbau und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Realisierung von Vertriebsstrategien mit erfolgreicher Umsetzung
- Zielgerichteter Vertrieb der gesamten immo-office Produktpalette
- Durchführungen von Präsentationen und Verhandlungen mit Entscheidern auf Augenhöhe beim Kunden vor Ort (bundesweit) oder per TeamViewer
- Angebotsabstimmung und Erstellung, Nachverfolgung bis zum Abschluss

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und/oder Studium
- Erste Erfahrung im Vertrieb B2B Direktvertrieb
- Kommunikationsstärke, sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Freude am Umgang mit Kunden
- Begeisterung für technische und innovative Produkte
- Überzeugungsstärke, selbstbewusstes Auftreten und Präsentationsstärke

Wenn Sie Spaß an IT-Anwendungen und erfolgreicher Projektarbeit haben, dann sind Sie bei uns richtig! Überzeugen Sie uns mit Ihrer selbständigen Arbeitsweise und schnellen Auffassungsgabe! Wir bieten Ihnen eine Festanstellung und ein attraktives Gehaltspaket.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins **bevorzugt per E-Mail an personal@immo-office.net**